## Vom Partner zur Führungskraft – Aufbau von Kultur und Sichtbarkeit

## CHECKLISTE - Monat 7-9 bei GENEX

Persönlicher Fokus und Entwicklung

□ lch spreche ruhig	und selbstbewuss	t über das, was	wir bei GENEX tun

- □ Ich lerne weiter und verbessere meine Art der Kommunikation
- □ Ich plane regelmäßig Zeit für persönliches Wachstum Bücher, Videos, Trainings, Events
- □ Ich überprüfe, ob meine Worte und Handlungen Vertrauen und Gelassenheit ausstrahlen
- □ Ich halte die Balance zwischen Privatleben und Business das macht mich widerstandsfähig

## Sichtbarkeit und Kommunikation

- □ Ich poste regelmäßig in den sozialen Medien (mindestens 2–3 Mal pro Woche)
- □ Ich teile persönliche Erfahrungen, Ergebnisse und Gedanken, ohne wie Werbung zu klingen
- □ Ich nutze Fotos, Videos oder Stories, um das echte Leben hinter GENEX zu zeigen
- □ Ich antworte auf Kommentare und Fragen interessiert, nicht verkäuferisch

🗆 Ich beteilige mich an Gesprächen und Beiträgen anderer Partner, um die Teamkultur zu stärken
◆ Live-Treffen und Kontakte
□ Ich habe mindestens ein persönliches Treffen organisiert – Kaffee, kleines Event oder Home-Präsentation
🗆 Ich habe nach Möglichkeiten gesucht, an Gesundheits- oder Unternehmer-Messen teilzunehmen
🗆 Ich habe Produkte über einen Stand oder eine Vorführung präsentiert
🗆 Ich habe neue Kontakte außerhalb der sozialen Medien geknüpft
□ Nach jedem Event notiere ich Feedback und Ideen zur Verbesserung
◆ Arbeit mit dem Team
□ Ich führe regelmäßige kurze Zoom-Meetings (15–20 Minuten) mit dem Team durch
🗆 Ich gratuliere den Menschen zu ihren Erfolgen – auch kleine Siege zählen
🗆 Ich ermutige Partner, eigene Beiträge und Geschichten zu teilen
🗆 Ich unterstütze neue Leader dabei, Selbstvertrauen beim Sprechen aufzubauen
🗆 Ich führe durch mein eigenes Verhalten, nicht nur durch Ratschläge
◆ Kultur und Atmosphäre
□ Ich pflege eine positive, ruhige und unterstützende Teamatmosphäre
🗆 Ich teile inspirierende Inhalte, Zitate, Videos oder Erfahrungen
🗆 Ich fördere Offenheit und Ehrlichkeit – ohne Angst vor Fehlern
🗆 lch erkenne und unterstütze Menschen, die Initiative zeigen

□ Ich erinnere mich daran: Vertrauen ist wertvoller als jeder schnelle Verkauf					
— Erinnerung					
n dieser Phase berechnen wir keine Einkünfte – du weißt bereits, wie das System funktioniert.					
Einkommen ist kein Ziel, sondern ein Spiegel der Stabilität, die du aufgebaut hast – in dir und in deinem Team.					
Persönliche Reflexion					
"Welche Menschen in meinem Team entwickeln sich am meisten – und warum?"					
"Welche Botschaft sollen die Menschen mit mir verbinden?"					
"Wie kann ich die Kultur meines Teams noch stabiler und menschlicher machen?"					
* Führung ist keine Position – sie ist eine Entscheidung.					
Die Entscheidung, stabil, offen und inspirierend zu sein –					
auch dann, wenn niemand zusieht.					